

## **Curriculum vitae**



Néstor Fabián Rabinovich

Argentino

26-11-1957

Valentín Gómez 571- Villa Lynch, Pcia. de Buenos Aires

Argentina. C.P: 1672

4754-8053—cel: 15-50008728

e-mail: rabinovichnestor@gmail.com

[www.rabinovichasesor.com.ar](http://www.rabinovichasesor.com.ar)

### **Experiencia laboral:**

- ❖ Expositor en VISTAGE
  
- ❖ Expositor PROGRAMA DESARROLLO EMPRENDEDOR. Subsecretaria desarrollo económico C.A.B.A.

- ❖ Universidad Nacional de Lomas de Zamora.  
Adjunto. Materia: COMERCIALIZACION. Desde 1994 hasta 2002.
- ❖ Universidad Abierta Interamericana y Facultad de Ciencias Económicas UBA: consultor en gestión comercial y ventas para pequeños y medianos emprendimientos y pymes. Desde 2009.
- ❖ Facultad de Ciencias Económicas: asesor de emprendedores en organización, gerenciamiento y desarrollo de negocios.
- ❖ FUNICOMAPU: coordinación de equipo de asesores educativos.
- ❖ I.E.C.Y.T: gestión de ventas para emprendedores.
- ❖ Consultor de empresas. Consultora de J.M.Quiros.
- ❖ Consultor de empresas privado.
- ❖ Docente y capacitador en empresas: organización y dirección de empresas familiares, negociación y persuasión, gestión comercial y ventas, liderazgo del cambio y la innovación, creatividad, formación de mandos medios, entre otros.

## **Formación:**

### Títulos:

Secundario: Bachiller Comercial. Carlos Pellegrini.

Universitario: Licenciado en Psicología. UBA.

### Especialización:

Management, dirección de pymes familiares, dirección de mandos medios, dirección por objetivos, Gestión comercial y de ventas, desarrollo empresario.

### Artículos publicados:

Marketing, una elección con futuro.

Los comercios minoristas ante la recesión.

La gestión de la atención al cliente.

Los profesionales y la gestión de venta.

Negocios de familia.

Siete claves de gestión en los escenarios futuros.

El turismo y la atención al cliente.

Nudismo empresario.

Del dicho al hecho.

Empresas con stress.

No gracias, estoy mirando.

Vendedor de salón.

Liderar empresas inteligentes.  
Ganar plata, un tema de todos.  
Empresa en familia.  
Un genio de los negocios.  
Los mitos de la venta 1 y 2.  
Los hermanos sean unidos...  
Delegar o no delegar...  
Gobierno y desgobierno en la empresa familiar.  
Delegar 2.0  
Decisiones en la pyme familiar.  
Un vendedor ejemplar. (No lo imites).  
Donde manda capitán....  
Generación x,y,z.  
Ganar plata en familia.  
No soy yo, sos vos.  
La liebre y la tortuga.  
Los míos, los tuyos, los nuestros.  
Cuanto cuesta un paraguas?